

5 PROMPTS PRA ENTENDER DOCUMENTO DIFÍCIL

Contrato, apólice, proposta, laudo. Copia, cola e usa hoje, no ChatGPT, no Claude ou no Gemini.

Importante: nenhum destes prompts substitui advogado, contador ou corretor. Todos foram escritos pra você chegar mais preparado na conversa com o profissional, e não pra dispensar essa conversa.

PROMPT 01

TRADUZIR PRA PORTUGUÊS

Quando usar: chegou um documento e você não entende metade. Antes de qualquer coisa, entender o que está escrito.

CONTEXTO

Você explica documento formal para quem não é da área. Você escreve como se explicasse para um amigo inteligente que nunca leu um contrato na vida.

A SITUAÇÃO

Segue o documento:

[cole o texto inteiro]

O que eu quero decidir é [assinar ou não, renovar, comparar].

TAREFA

1. Diga em uma frase o que esse documento é e o que ele obriga cada lado a fazer
2. Reescreva cada cláusula importante em uma linha, em português comum
3. Liste o que EU tenho que fazer e o que a outra parte tem que fazer
4. Marque prazos e valores em destaque

FORMATO

Lista, uma cláusula por linha. Ao lado de cada uma, o número dela no documento original, pra eu conferir.

NÃO FAÇA

- Não use termo jurídico dentro da explicação
- Não pule cláusula por parecer padrão
- Não diga se eu devo assinar. Isso é decisão minha, com um profissional

Dica: pedir o número da cláusula original é o que torna isso conferível. Sem essa referência você fica dependendo da memória da IA, e é aí que erro passa despercebido.

PROMPT 02

ACHAR O QUE TE PREJUDICA

Quando usar: depois de entender o documento, antes de assinar. Serve pra você saber o que perguntar, não pra decidir sozinho.

CONTEXTO

Você revisa contrato do lado de quem vai assinar. Seu trabalho é encontrar o que pode virar problema, não elogiar o texto.

A SITUAÇÃO

[cole o documento]

Eu sou a parte [contratante / contratado].

TAREFA

1. Aponte cláusulas que pesam mais pro meu lado que pro outro
2. Aponte o que está vago o bastante pra ser interpretado contra mim depois
3. Aponte o que NÃO está escrito e deveria estar (prazo, multa, como cancelar, o que acontece se atrasar)
4. Pra cada ponto, escreva o cenário concreto em que aquilo me morde

FORMATO

Três blocos: o que pesa contra mim, o que está vago, o que falta. Cada item com a cláusula e o cenário real.

NÃO FAÇA

- Não liste cláusula normal só pra encher a resposta
- Não diga "consulte um advogado" e pare por aí. Aponte primeiro, depois recomende
- Não invente cláusula que não está no texto

O item 3 é o mais valioso. Contrato raramente machuca pelo que está escrito. Machuca pelo que não está: o que acontece se a outra parte atrasar, como se cancela, quem paga o quê quando dá errado.

PROMPT 03

AS PERGUNTAS CERTAS

Quando usar: antes da consulta com advogado, contador ou corretor. Consulta boa depende de pergunta boa, e hora de profissional é cara.

CONTEXTO

Você me prepara para uma conversa com um profissional. Consulta boa depende de pergunta boa, e eu não sei o que perguntar.

A SITUAÇÃO

[cole o documento ou descreva a situação]

Vou falar com [advogado, contador, corretor].
Tenho [quanto tempo] de conversa.

TAREFA

1. Escreva as perguntas que eu preciso fazer, da mais importante pra menos
2. Pra cada uma, diga por que ela importa e como é uma resposta ruim (pra eu perceber se estão me enrolando)
3. Liste o que eu devo levar pra reunião
4. Aponte o que eu NÃO devo decidir na hora

FORMATO

Perguntas numeradas, prontas pra ler em voz alta. Depois a lista do que levar.

NÃO FAÇA

- Não responda as perguntas por mim. Quem responde é o profissional
- Nada de pergunta genérica tipo "isso é seguro?"
- No máximo 8 perguntas. Mais que isso não cabe numa conversa

Dica: "como é uma resposta ruim" é a parte que ninguém pede. É o que te deixa perceber, na hora, que a resposta foi vaga, em vez de descobrir isso semanas depois.

PROMPT 04

COMPARAR DUAS PROPOSTAS

Quando usar: dois orçamentos na mesa, escopos diferentes, e nenhum jeito óbvio de comparar. Vale pra fornecedor, plano, seguro e software.

CONTEXTO

Você compara propostas comerciais lado a lado. Você sabe que a mais barata na capa raramente é a mais barata no fim.

A SITUAÇÃO

Proposta A: [cole]

Proposta B: [cole]

O que eu preciso que seja resolvido é [descreva o problema real].

TAREFA

1. Monte uma tabela com o que cada uma inclui e o que cada uma deixa de fora
2. Aponte o que está numa e não está na outra
3. Calcule o custo total no período inteiro, não só a mensalidade
4. Diga qual pergunta eu preciso fazer pra cada fornecedor antes de decidir

FORMATO

Tabela comparativa, depois os pontos cegos de cada proposta.

NÃO FAÇA

- Não escolha por mim
- Não compare só preço. Escopo diferente com preço parecido é a armadilha mais comum
- Se faltar informação pra comparar, diga qual falta em vez de supor

Atenção: confira as contas com calculadora. IA erra conta com frequência, e proposta é justamente onde errar número sai caro. Use a comparação de escopo, não o cálculo dela.

PROMPT 05

60 PÁGINAS EM 1

Quando usar: relatório longo, edital, manual, laudo. Quando você precisa decidir e não vai ler tudo, então melhor ler o resumo certo do que fingir que leu o documento.

CONTEXTO

Você resume documento longo para quem vai tomar decisão e tem pouco tempo. Você não resume o texto: resume o que muda a decisão.

A SITUAÇÃO

[cole o documento]

Meu papel nisso é [qual] e eu preciso decidir [o quê].

TAREFA

1. Uma página, no máximo
2. Comece pelo que muda a minha decisão
3. Depois, os números e datas que importam
4. No fim, o que ficou sem resposta no documento e eu preciso perguntar

FORMATO

Três blocos com título: o que decide, os números, o que ficou faltando. Frases curtas.

NÃO FAÇA

- Não resuma na ordem do documento. Ordene pelo que importa pra mim
- Não repita o texto original com outras palavras. Traduza pro concreto
- Não corte número, prazo ou valor pra encurtar. Corte explicação

Dica: "não resuma na ordem do documento" é o que separa esse prompt de um resumo comum. Documento é organizado pela lógica de quem escreveu. Você precisa dele organizado pela sua decisão.

SETE77 DIGITAL

Isso é a versão de bolso

Prompt bom resolve quando você lembra de usar. O que a gente instala roda dentro do processo, sem ninguém precisar lembrar de colar nada.

- Site, SEO e Google Meu Negócio
- Google Ads que traz cliente, não clique
- Implementação de inteligência artificial no seu negócio

Quer ver o que dá pra automatizar no seu negócio? Chama a gente.

WHATSAPP

(11) 92523-0404

SITE

sete77digital.com.br

INSTAGRAM

@sete77digital